

Die Leipziger Stadtwerke versorgen die Menschen ihrer Region zuverlässig und effizient mit Strom, Gas und Wärme. Wir gestalten die Energiewende aktiv mit und stellen uns strategisch und technisch auf die Anforderungen der Zukunft ein. Als kompetenter Energiepartner mit einer Spitzenposition in Mitteldeutschland bieten wir unseren Kunden intelligente Lösungen für die umweltfreundliche, dezentrale und vernetzte Energiewelt von morgen. Unser Leistungsspektrum umfasst Energievertrieb, Großhandel, Erzeugung, Versorgungsnetze und Energiedienstleistungen.

Für das Unternehmen Stadtwerke Leipzig GmbH, **Bereich Energielösungen, Abteilung Energielösungen Markt** suchen wir einen

Vertriebsmanager (m/w/d)

Die Schwerpunkte Ihres Aufgabengebietes sind:

- Verantwortlich für die Kundenakquise durch aktiven Vertrieb von Energielösungen und systematische Entwicklung von Kundenbeziehungen eines zugewiesenen Kunden- und Marktportfolios, fach- und termingerechte Ausarbeitung und Vorstellung des Angebots sowie Durchführung der Vertragsverhandlungen (mit Ziel Vertragsabschluss)
- Identifikation von Kundenbedürfnissen sowie von Marktpotenzialen durch kontinuierliche Markt- und Wettbewerbsbeobachtung, Abschätzung des Kundenbedarfs und Ableitung von Lösungspotenzialen unter Einbindung von Projektingenieuren/Technikern zur gemeinsamen Entwicklung geeigneter Lösungen mit einem hohen Kundennutzen
- Erstellung und Umsetzung von Vermarktungs- und Angebotskonzepten
- Maßnahmen für die Direktkundenansprache durchführen, Produktpräsentation und Moderation auf Veranstaltungen, Messen und beim Kunden
- Kontinuierliches Kundenreporting inkl. Gesprächsauswertungen in den vorhandenen Systemen, selbstständiges Änderungsmanagement aller kundenrelevanten Daten und Vorgänge, Erstellung und Anwendung von Kundenentwicklungsplänen, eigenständige Gestaltung und Weiterentwicklung des Vertriebsprozesses

Auf diese Aufgaben sind Sie gut vorbereitet, wenn Sie folgende Voraussetzungen erfüllen:

- abgeschlossene Hoch- oder Fachhochschulausbildung mit technischer Ausrichtung, Verständnis zu energiewirtschaftlichen, technischen und marktlichen Fragestellungen, Zusatzqualifikation zum Energiemanager
- mehrjährige Berufserfahrung idealerweise im Vertrieb, in der Energie-, Telekommunikations- oder Dienstleistungsbranche, umfangreiches Netzwerk und Kundenbeziehungen zu Entscheidungsträgern in der Wirtschaft, PKW Fahrerlaubnis, bundesweite Reisebereitschaft
- hohe Vertriebsaffinität und Vertriebserfahrungen von technisch komplexen Projekten, Erfahrungen in der Anwendung moderner Kundenbeziehungsmanagementsysteme (derzeit CRM SAP und MS CRM) und Verkaufsmethoden in B2B Bereich sowie Präsentations- und Moderationstechniken
- Handlungs- und Problemlösefähigkeiten, unternehmerisches Denken und Handeln
- Kommunikations- und Durchsetzungsfähigkeit, Markt- und Kundenorientierung sowie Leistungsbereitschaft

Die Vergütung erfolgt nach dem gültigen Tarifvertrag des AVEU. Die reguläre Arbeitszeit beträgt bei dieser Stelle 38 Wochenstunden.

Bewerber (m/w/d) bitten wir eine Online-Bewerbung unter Angabe des frühestmöglichen Eintrittstermins und Gehaltsvorstellung über den Button zur Online-Bewerbung einzustellen oder per E-Mail an kariere.stadtwerke@L.de bzw. an die Stadtwerke Leipzig GmbH, Personal/Beauftragtenfunktionen, Postfach 10 06 14, 04006 Leipzig, z. H. Herrn Steffen Schmidt, zu senden.

Gemeinsam bewegen wir mehr! Wir freuen uns über Ihr Interesse!

Zur Online-Bewerbung